

La Plantilla de Validación de 48 Horas

El test de una página de *Cómo crear una empresa sin un MBA*

Imprime esto, o cópialo en tu cuaderno de trabajo. Rellénalo *antes* de correr el test —sobre todo el listón— para no poder mover la portería después.

Antes de empezar

Mi oferta de una frase *Ayudo a _____ a conseguir _____ sin _____.*

Con quién voy a testar (donde las personas adecuadas ya se reúnen —no amigos ni familia—)

Mi señal costosa (qué cuenta como prueba real —un pago, una reserva, un depósito, un email _____ cualificado, una _____ llamada _____ agendada—)

Mi listón (decídelo ahora) — Continúo si al menos _____ de _____ personas me dan una señal costosa.

La puerta que construiré esta noche (landing / formulario / página de preventa / guion _____ de _____ DM)

Córrelo (48 horas)

Hora	Qué hice	Qué pasó (comportamiento, no opiniones)
0	Puse la puerta delante de _____ personas	
24		Señales hasta ahora: _____
48	Puntuado contra el listón	Final: _____ señales

Los números

- Personas que lo vieron: _____
- Personas que actuaron (señal costosa): _____ → conversión: _____ %

- Dinero o depósitos que cambiaron de manos: _____
 - La objeción que más oí: _____
-

Decide

Rodea una, con honestidad:

CONTINUAR — Alcancé el listón. Siguiendo: constrúyelo a mano para exactamente estas personas.

PIVOTAR — Calor pero ninguna acción. Cambiaré **una** variable y volveré a correrlo: canal promesa precio dolor cliente mecanismo

MATAR — Silencio. Un no rápido acaba de ahorrarme meses. A por la siguiente tesis.

Un «no» es un dato, no un veredicto. Cambia una cosa, vuelve a correrlo.